

# 伝わる！ プレゼンテーション テクニック講座

受講料  
無料!!

日時 **1月14日(木)・21日(木)**  
13:30~16:30

会場 **テクノサポート岡山コンピュータ研修室**  
(岡山市北区芳賀 5301)

プレゼンテーションのプロである講師が、効果の高いプレゼン設計と相手に伝わる表現方法を惜しむことなく伝授します！  
あなたのプレゼンテーションスキルをアップしませんか。  
ぜひ、ご受講ください！！

定員 **18名** (先着順)  
※基本1社1名様

対象 **岡山県内中小企業**

条件  
・2回とも受講できる方  
・業務でプレゼンテーションが必要な方  
・WordまたはExcelの基本操作ができる方

講師

**ピコシステム株式会社**  
研修プロセスデザイナー

いでん ひさよ  
**井殿 寿代氏**

毎年数千人以上の企業研修の現場とコンサルティングをデザイン。惜しみなく現場のノウハウを伝える。

ビジネスマナー・笑顔コンサルタント

いちばら きょうこ  
**市原 郷子氏**

企業人事部での採用担当を経て、企業、学校などでカリスマ講師として人気を集める。

## 1 【設計（プログラム）】

- 効果の高い設計とは  
ハツとする進行や、美しく流れる進行、何をゴールに設計すれば高い効果のプレゼンを設計できるか。
- 設計のアウトプット  
どうブラッシュアップすれば設計の真意が伝わるか、お客様や発注者へのアウトプットを学ぶ。
- シナリオを作成しよう  
設計をシナリオに落とし込む際のテクニック。
- 質疑応答とスキルアップ  
質問を受け付ける方法や回答、相手に質問をするときのマナーやテクニック。継続的に自分のスキルを上げ続けるための改善サイクル。

## 2 【表現（プレゼンス）】

- 挨拶と笑顔で変わる表現の極意  
たった一言の挨拶と微笑みで人の印象は変わり、相手の行動までも変える真意。
- リハーサルをしよう  
作成したシナリオに矛盾はないか、よりよくするにはどうすればよいか、緊張の緩和や持続について。
- 観衆をひきつけ心に火をつける  
プレゼンテーションスキル  
伝え方次第で商品や人の価値までもが違ってくるプレゼンテーションスキル。
- ビジネススキルとは  
プライベートにも活用できるビジネススキルを向上させるテクニック。

Webサイトからもお申し込みできます！ <http://www.optic.or.jp/okayama-ssn> **FAX 086-286-9662**

※連絡なく欠席される場合は、今後のお申し込みをお断りする場合があります。

※申込書に記入された個人情報は本研修の管理の為に利用させていただくほかメールマガジンの配信などに利用させていただく場合があります。

### プレゼンテーションテクニック講座 受講申込書

申込日 平成 年 月 日

企業名			
所在地	〒		
参加者	所属・役職	フリガナ 氏名	
TEL		業種	
メールアドレス【携帯不可】	※受講決定はメールでお知らせいたします。必ずご記入ください。		

質問事項

講座を受講するにあたって、質問やぜひ学びたい事項はありますか？（簡潔にご記入ください）



公益財団法人

岡山県産業振興財団

総務部 情報支援・人材育成課（担当 藤井、三村）

TEL：086-286-9661 / E-mail：seminar@optic.or.jp



毎週火曜日配信！SSNニュース

産業支援ネットワークメルマガ

検索

ITセミナーの情報を最も早くお届けします！